

報道関係者各位



2008年1月17日

株式会社 株主優待物オープンマーケット

株主優待物オープンマーケットと株式会社キャリア・ママは、
株主優待物の販売に関する業務提携に合意

株式会社株主優待物オープンマーケット(代表取締役 橘孝介/東京都中央区)と株式会社キャリア・ママ(代表取締役 堤香苗/東京都多摩市)は、株主優待物オープンマーケットが運営するインターネット上のショッピングサイト(“チケットオンライン”“TicketOnline” <http://ticketonline.jp>)を通じてキャリア・ママの10万人の主婦ネットワークを対象に、株主優待券/物を販売することに関する業務提携に合意しました。

今回の合意は、年々増加する株主優待券/物等を大手金融機関等から買取る機会が増えた株主優待物オープンマーケットがその新たな販路の拡大を目指していたこと、一方で10万人ほどの女性会員を有するキャリア・ママは常々会員の満足度向上を目指しており、両社のニーズが完全に合致したことによります。

株主優待物オープンマーケットは、多様な株主優待券/物品の充実したセカンダリーマーケット構築を目指し2005年10月に会社を設立しました。現段階では「仕入れ」は大手金融機関等に限定し、「販売」ルートとしては、一般個人顧客を対象にオークション販売(Yahooにてストア開設)およびイ・コマースサイトとして“チケットオンライン”を展開しています。

セカンダリーマーケットに放出される株主優待券/物の殆どは新たな第三者が利用可能ですが、そうしたマーケットを認知し利用する顧客はある程度限定されていました。株主優待物オープンマーケットとしては、セカンダリーマーケットへの株主優待券/物の放出量が年々増加傾向にあるため、新たな販路の拡大は重要な営業戦略上の課題となっています。

株主優待物オープンマーケットは今回のキャリア・ママとの業務提携により同社の会員の大多数を占める主婦の皆様が株主優待券・物の利用価値を認知し、かつ容易に購入できることを認識すれば、初めて購入されるお客様を含めて多くの新規会員が獲得できるものと想定しています。従いまして、キャリア・ママの会員顧客が“チケットオンライン”の会員顧客として新たに登録し“チケットオンライン”で商品を購入する際に特定の割引特典を付与します。

一方キャリア・ママは、主たる会員の主婦の皆様のリフスタイルの向上の一助として生活・趣味・飲食・旅行などに有効活用できる株主優待券/物の情報提供が可能となり、さらに“チケットオンライン”内にキャリア・ママの会員顧客限定の特典があるため、結果としてキャリア・ママの会員数増加

も期待しています。

今後につきましても今業務提携を有意義なものとするために、時期折々に様々な工夫を検討し提案していきます。

【各社の概要】

株式会社株主優待物オープンマーケット <http://www.k-om.co.jp>

(本社所在地) 東京都中央区日本橋 3-1-4 日本橋さくらビル 8F

(代表者) 代表取締役 橘 孝介

(事業内容) 株主優待券/物の仕入・販売

(資本金) 1億6,500万円

株式会社キャリア・マム <http://corp.c-mam.co.jp>

(本社所在地) 東京都多摩市落合 1-3-7-501

(代表者) 代表取締役 堤 香苗

(事業内容) リテール向け： レシピや地域情報などのコンテンツの提供

ホールセール向け：会員等をベースにしたコンサルティング、マーケティング
リサーチ、プロモーション、コンテンツクリエイトおよび
アウトソーシング等の提供

(資本金) 3,875万円

< 本件に関するお問い合わせ先 >

株式会社株主優待物オープンマーケット 森 / 手塚 Tel:03-3242-3750

株式会社キャリア・マム 村田 Tel:042-389-0220